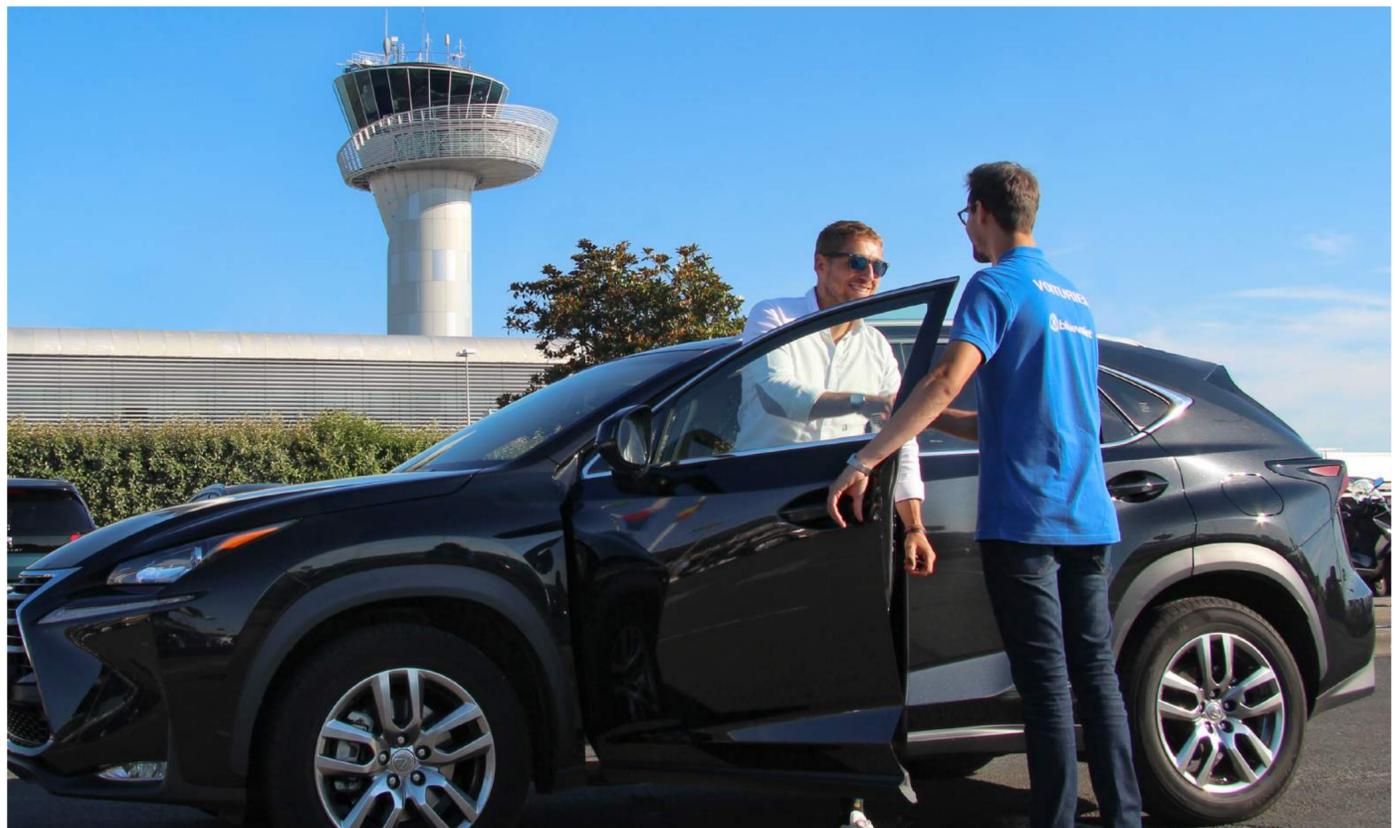


Blue Valet lève 6M€ et confirme son ambition de devenir leader du parking avec voiturier dans les aéroports et les gares en Europe.

Blue Valet annonce la réalisation d'un second tour de table de 6M€ auprès de Supernova Invest, Irdi Soridec Gestion, Swen Capital Partners et Sofimac Régions, investisseur historique. De nouveau accompagnée par le cabinet Alienor Partners, cette seconde levée de fonds intervient après un premier tour de table de 2M€ conclu 18 mois plus tôt, en avril 2017.



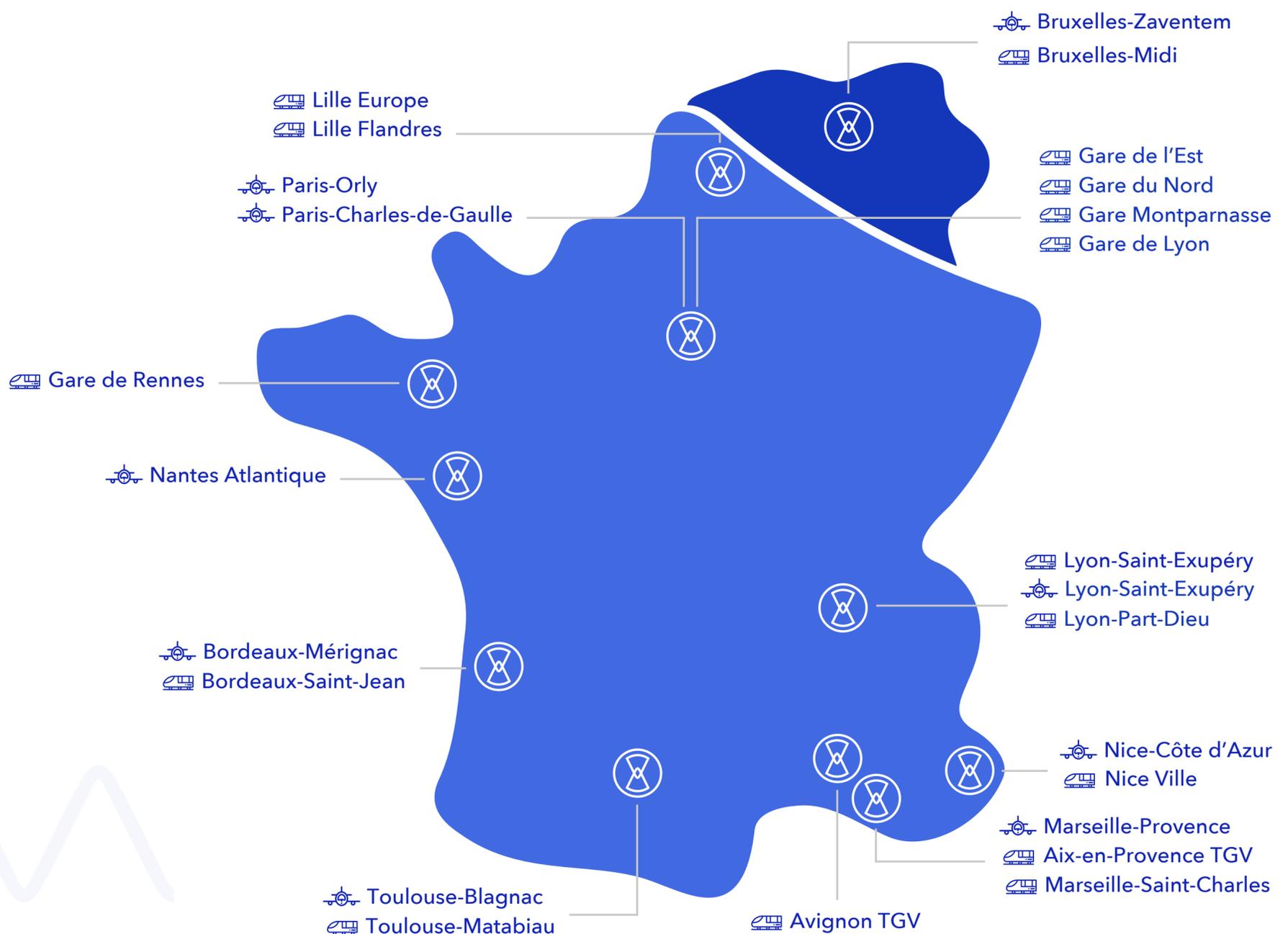
Un sacré coup de pouce qui permettra d'accélérer le déploiement de sa solution en Europe, de renforcer son offre dédiée aux voyageurs d'affaires mais également d'investir dans des innovations technologiques afin d'offrir un service toujours plus performant à ses utilisateurs.

Blue Valet est une entreprise familiale fondée en 2015 par deux frères Hugo et Benoit Ricard et aujourd'hui leader du parking avec voiturier dans les aéroports et gares en France et en Belgique. Seulement 3 ans après son lancement, la start-up a séduit près de **200.000 voyageurs** loisirs et affaires contraints aux problématiques de stationnement et soucieux d'un certain confort dans leurs déplacements.

En 18 mois, l'entreprise a connu une croissance de près de **350%**.

Avec plus de **17 nouvelles ouvertures** (3 aéroports et 14 gares) et **70 personnes** recrutées en France et en Belgique, les objectifs ont largement été atteints. Depuis 2015, Blue Valet a su anticiper l'importance particulière du tourisme d'affaires et l'a mis au cœur de sa stratégie : une offre dédiée aux professionnels a été lancée début 2017 et équipe aujourd'hui plus de **600 entreprises**.

La jeune pousse a d'ailleurs remporté l'an dernier le Grand Prix Thalys du Voyage d'Affaires et s'impose cette année à la 2ème place du Startup Contest organisé par Amadeus sur le plus grand salon des professionnels du tourisme international (IFTM).



Cette nouvelle levée de 6M€ marque le potentiel de Blue Valet et la confiance des investisseurs envers un concept innovant et de qualité.

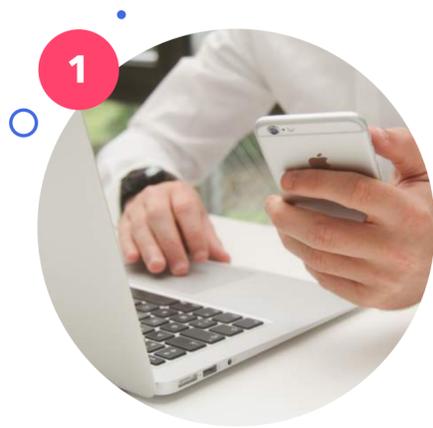
« Cette levée de fonds va nous permettre de poursuivre le déploiement du service à l'étranger avec pour objectif d'ouvrir dans 15 pays d'ici 2021 et devenir ainsi un acteur majeur du stationnement en Europe.

Nous souhaitons également renforcer notre offre destinée aux professionnels en adaptant au mieux la solution à leurs besoins. Toutes ces transformations nécessitent l'évolution permanente de notre socle technique, un des enjeux auxquels Blue Valet s'attèlera en 2019. » précise Benoît Ricard, co-fondateur de Blue Valet.

Un service sur-mesure et de nombreux points forts

« Notre concept repose sur une offre de stationnement pratique et économique, adaptée aux besoins des voyageurs : une réservation simple et rapide et un service fiable et sécurisé. Notre force est de proposer une véritable alternative aux parkings classiques des aéroports et gares grâce à une solution de mobilité sur mesure et à moindre coût. Plusieurs études révèlent que le déplacement domicile/aéroport ou domicile/gare est une source de stress pour près d'un voyageur sur deux. Faire le choix de Blue Valet, c'est s'assurer un voyage en toute sérénité ! » poursuit Hugo Ricard, co-fondateur de Blue Valet.

Blue Valet, comment ça marche ?



Je réserve en ligne mon voiturier depuis le site web bluevalet.fr ou depuis l'application Blue Valet disponible sur iOS et Android.

Le jour de mon départ, un voiturier Blue Valet prend en charge mon véhicule devant le terminal de départ de l'aéroport ou de la gare.



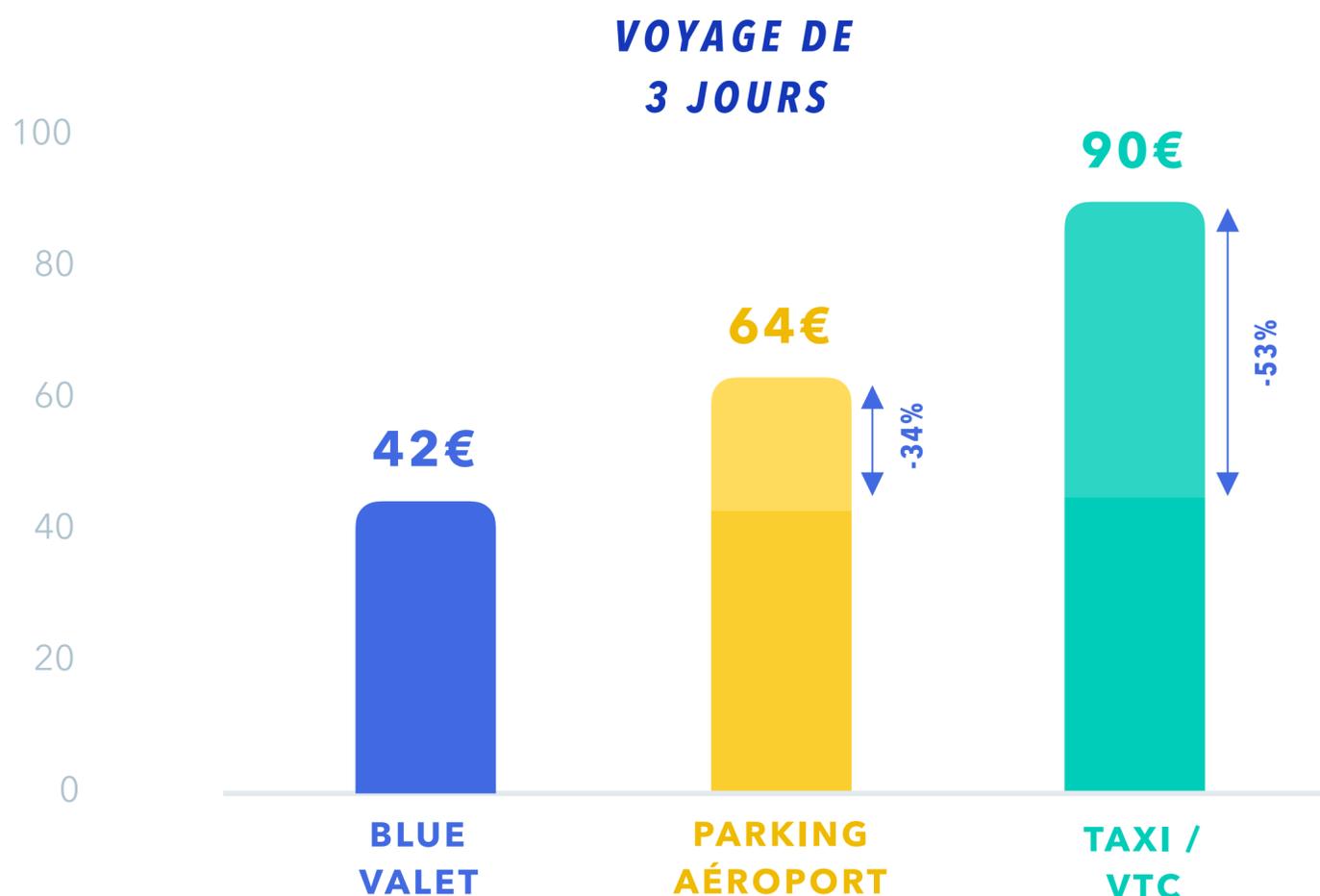
À mon retour, je récupère mon véhicule devant mon terminal d'arrivée, prêt à prendre la route !

Un service pratique, mais à quel prix ?

Blue Valet se veut être un service accessible à tous, une alternative aux parkings traditionnels aux prix exorbitants ou encore aux taxis peu pratiques qui contribuent à une part de stress et d'incertitude non négligeables en amont d'un séjour.

À partir de 8 € par jour, les clients bénéficient d'une offre clé en main comprenant, le service voiturier, les frais de stationnement et l'assurance de leur véhicule.

Aucune mauvaise surprise au départ comme à l'arrivée, tout est inclus et les tarifs sont fixes : aucune variation en fonction de la période de stationnement ou encore de la demande.



*Tarifs moyens sur l'ensemble de nos sites

L'entreprise a bien compris que le confort des voyageurs va au-delà du simple stationnement. Blue Valet propose donc des options complémentaires telles que le nettoyage intérieur/extérieur écologique, le contrôle de la pression des pneus ou encore l'acheminement du véhicule entre un aéroport et une gare. La startup développe de nombreux partenariats avec des sociétés leaders de leur marché pour étoffer son offre de services et améliorer l'expérience client des voyageurs.

En résumé, l'entreprise offre confort, simplicité et économie à ses clients. Un service qui a de l'avenir devant lui !

BPI France, Dynalim, Nouvelle-Aquitaine Co-Investissement, GSO Innovation et Crédit Agricole Aquitaine Expansion ont également participé à ce tour de table.

Conseil juridique : Cabinet ALOY, Tiphaine BRISSEZ (www.aloy-avocats.fr)

Conseil financier : Cabinet ALIENOR PARTNERS, Kevin PEYROT (06.08.06.24.07)

À PROPOS DE BLUE VALET

Blue Valet est aujourd'hui la meilleure façon de voyager sereinement en France et en Belgique. Créée en juin 2015 par deux frères entrepreneurs Hugo et Benoit et désormais présente sur 25 sites, la start-up s'est rapidement imposée comme le leader du parking avec voiturier dans les grands hubs de mobilités français. À l'heure de l'ultra service et du digital, c'est aujourd'hui près de 250 personnes qui contribuent à l'élaboration d'une offre « clé en main » efficace et connectée. Simple, économique et rapide, Blue Valet s'impose comme le nouveau réflexe pour rejoindre sans stress aéroport ou gare en garantissant un rapport confort/prix imbattable pour les particuliers et les entreprises. Plus d'informations sur bluevalet.fr

À PROPOS D'ALIENOR PARTNERS

Alienor Partners est un cabinet de conseil en fusions-acquisitions basé à Bordeaux et Angoulême qui accompagne les chefs d'entreprises dans les enjeux relatifs à leur capital : cession-transmission, acquisition-reprise, levée de fonds et réorganisation de capital. Alienor Partners est membre du réseau des professionnels du conseil en fusion, cession, acquisition et financement d'entreprises (CNCFA). Composé de 6 personnes aux expériences et compétences complémentaires, Alienor Partners se positionne comme le conseil des dirigeants pour toutes leurs opérations capitalistiques.

À PROPOS DE SOFIMAC REGIONS

Sofimac Régions est une société de gestion indépendante agréée par l'AMF dédiée à l'investissement en capital développement / transmission, capital-risque de proximité et retournement. Basée à Paris, Clermont-Ferrand, Orléans, Lyon, Limoges, Aix-en-Provence, Caen et Rennes, Sofimac Régions bénéficie d'un réseau de souscripteurs institutionnels et privés fidèles. Sofimac Régions gère aujourd'hui 450 millions d'euros d'actifs investis dans plus de 200 sociétés.

Pour plus d'informations : www.sofimac-im.com - Contact Investisseur : Pierre MARTIN

Contact presse : Bruno Arabian (Ulysse Communication) - 01 42 68 29 70 -

barabian@ulyse-communication.com

À PROPOS DE SUPERNOVA INVEST

Supernova Invest est une société de gestion indépendante agréée par l'AMF spécialisée dans l'investissement dans les sociétés qui développent des innovations de rupture. Forte de partenariats uniques avec le CEA et Amundi, Supernova Invest a financé et accompagné plus de 100 start-ups dans nos domaines d'expertises : sciences de la vie, énergie & environnement, industrie, microélectronique et numérique. Aujourd'hui, Supernova Invest gère ou conseille 5 fonds d'investissement pour un total de 250 millions d'euros.

En savoir plus : www.supernovainvest.com - Contact : Julien Cristiani

Supernova Invest a investi dans la société Blue Valet au travers des fonds Crédit Agricole Innovations et Territoires, et FCPI Amundi Avenir Innovation.

À PROPOS D'IRDI SORIDEC GESTION

IRDI SORIDEC gestion accompagne depuis plus de 30 ans en fonds propres (capital-investissement) les PME et ETI du grand sud-ouest de la France à tous les stades de leur développement - amorçage, création, développement et transmission, avec une ambition d'aider à la création d'emplois et de favoriser le développement des principales filières économiques régionales.

Son implantation à Toulouse, Montpellier et Bordeaux et son équipe de 20 professionnels lui confèrent une grande proximité avec les entreprises du territoire et leurs écosystèmes ainsi qu'une forte réactivité.

Les tickets d'investissement d'IRDI SORIDEC Gestion vont de 300 K€ à 10 M€ par entreprise financée

À PROPOS DE SWEN CAPITAL PARTNERS

SWEN Capital Partners est un acteur de référence de l'investissement responsable en actifs non cotés en Europe. Avec plus de 4,6 Mds€ sous gestion, SWEN Capital Partners offre un large choix de programmes d'investissement pour une clientèle institutionnelle et clients privés. SWEN Capital Partners est filiale du Groupe OFI et a pour autres actionnaires Fédéral Finance Gestion (Groupe ARKEA) et son équipe.

www.swen-cp.fr

À PROPOS DE BPI FRANCE

Bpifrance, filiale de la Caisse des Dépôts et de l'État, partenaire de confiance des entrepreneurs, accompagne les entreprises, de l'amorçage jusqu'à la cotation en bourse, en crédit, en garantie et en fonds propres. Bpifrance assure, en outre, des services d'accompagnement et de soutien renforcé à l'innovation, à la croissance externe et à l'export, en partenariat avec Business France.

Bpifrance propose aux entreprises un continuum de financements à chaque étape clé de leur développement et une offre adaptée aux spécificités régionales.

Fort de 47 implantations régionales (90 % des décisions prises en région), Bpifrance constitue un outil de compétitivité économique au service des entrepreneurs. Bpifrance agit en appui des politiques publiques conduites par l'État et par les Régions pour répondre à trois objectifs :

- accompagner la croissance des entreprises
- préparer la compétitivité de demain
- contribuer au développement d'un écosystème favorable à l'entrepreneuriat.

Avec Bpifrance, les entreprises bénéficient d'un interlocuteur puissant, proche et efficace, pour répondre à l'ensemble de leurs besoins de financement, d'innovation et d'investissement.

À PROPOS DE DYNALIM

Dynalim est le Fonds de Co-Investissement de la région Nouvelle Aquitaine dont le gestionnaire est SIPAREX depuis 2011. Il a pour objectif de favoriser le développement des entreprises de la région et ainsi de pérenniser l'emploi local. Il intervient toujours conjointement selon le principe juridique « pari passu » avec un co-investisseur privé agréé sur des tickets d'interventions en fonds propres ou quasi-fonds propres compris entre 50.000€ et 1.500.000€.

À PROPOS DE NOUVELLE-AQUITAINE CO-INVESTISSEMENT

Le Conseil régional Nouvelle-Aquitaine a lancé courant 2017 un nouveau fonds de co-investissement à l'échelle du nouveau territoire : Nouvelle-Aquitaine Co-Investissement (NACO). Son capital atteindra à terme 35 M€. Il bénéficie du financement conjoint des fonds FEDER de chacune des anciennes régions. Ce fonds est destiné à investir dans les start-up et PME régionales à tous les stades de maturité en accompagnement de fonds partenaires, préalablement agréés.

À PROPOS DE GSO INNOVATION

Créé en 2018 par GSO CAPITAL, GSO INNOVATION est un nouveau fonds d'investissement dédié au capital risque dans le sud-ouest.

GSO INNOVATION a pour mission d'investir au capital de jeunes sociétés innovantes (innovation technologique ou d'usage) ayant un fort potentiel de développement et de création d'emplois sur son territoire.

GSO INNOVATION est filiale des cinq caisses régionales de Crédit Agricole du sud-ouest : Toulouse 31, Aquitaine, Nord Midi-Pyrénées, Pyrénées Gascogne, et Charentes Périgord.

Plus d'informations sur www.gsocapital.com

À PROPOS DE CREDIT AGRICOLE AQUITAINE EXPANSION

Actif sur son territoire depuis 2007, le fonds Crédit Agricole Aquitaine Expansion, filiale de Crédit Agricole d'Aquitaine, compte près d'une trentaine de participations et environ 10M d'euros investis en portefeuille. Les investissements portent sur l'accompagnement d'entreprises matures, mais aussi sur des sociétés innovantes en cours de développement. CAAE fait partie du réseau des fonds régionaux des caisses régionales du Crédit Agricole, avec une quinzaine de fonds régionaux au service du développement des territoires.

Le Crédit Agricole d'Aquitaine est le premier financeur de l'économie régionale. C'est un établissement bancaire solide, utile et performant qui couvre les départements de la Gironde, des Landes et du Lot-et-Garonne et compte à ce jour plus de 900.000 clients et 2.600 salariés. Son implication en faveur du développement économique et sociétal de la région le conduit à accompagner chaque jour de façon durable les projets des particuliers, des professionnels et des entreprises. Plus d'informations sur www.ca-aquitaine.fr



VOTRE VOYAGE COMMENCE AVEC NOUS !

Paris – Bruxelles – Nice – Lyon – Nantes
Marseille – Aix – Bordeaux – Toulouse – Lille
Avignon – Rennes

Contacts presse - Agence Madame Kotoba

Constance Tatin - ct@madamekotoba.fr - 06 35 40 55 21

Bérengère Creton - bc@madamekotoba.fr - 06 62 62 93 49

www.madamekotoba.fr